



**Your local IT department.**

**by Motherboard Inc.**  
16 S. Main St., P.O. Box 2  
Chagrin Falls, OH 44022

1-800-368-7416  
[www.clickitfranchise.com](http://www.clickitfranchise.com)

## ¿Qué es Click IT?



### SOLUCIONES VERTICALIZADAS

Click IT es una franquicia emergente de TI de formato completo cuyos productos y servicios superan las distinciones típicas de la industria. Esto se debe a que Click IT es tanto una tienda minorista como un proveedor de servicios administrados

(MSP). Reparamos computadoras portátiles y configuramos redes, pero también ofrecemos un conjunto sólido de servicios de TI de nivel empresarial, lo que otorga a los clientes individuales y organizaciones acceso a un nivel de las mejores soluciones en su clase que solo las grandes corporaciones pueden pagar. Juntos, estos dos conjuntos de servicios constituyen el modelo de dos puertas de Click IT.

### ETHOS DE LA CALLE PRINCIPAL

Es importante destacar que Click IT ubica sus escaparates en vecindarios y comunidades, municipios y bloques de ciudades, integrándose en el mercado circundante y convirtiéndose en parte de la geografía local. Hemos sido capaces de abordar mercados extremadamente desatendidos al enfatizar un enfoque de ventas estilo conserje desde estas ubicaciones físicas en la calle principal.

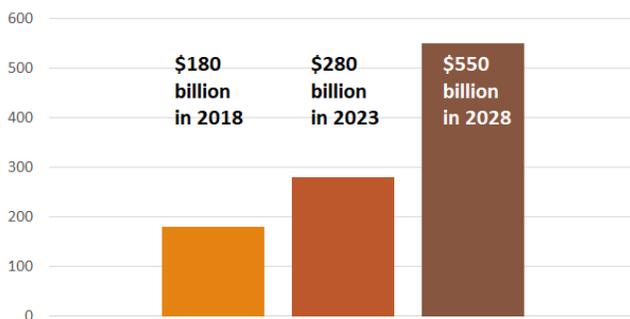
### “SU DEPARTAMENTO DE TI LOCAL”

Desde 2012, la tienda de la compañía de Click IT ha prosperado gracias a nuestra dedicación al desarrollo de sistemas y modelos de ingresos optimizados, integrados y escalables. Habiendo creado una empresa de servicios de TI como ninguna otra, decidimos que Click IT tenía un gran potencial como oportunidad de franquicia de marca nacional. El

conocimiento, la propiedad intelectual y la guía de desarrollo que Click IT ahora ofrece a sus franquiciados no tiene rival en su profundidad y valor competitivo.

## El mercado

Expected Growth of the Managed IT Services Market (in billions of dollars)



### ALTO CRECIMIENTO

El mercado de proveedores de servicios de TI ha estado en auge. Según Statista, se prevé que el mercado de servicios de TI de EE. UU. tenga un valor de \$ 411,8 mil millones en 2022. Además, se espera que la industria se duplique para 2027, con un crecimiento anual de dos dígitos. Solo entre 2018 y 2023,

se verá que la industria ha crecido un 60 %.

### AMPLIO NICHOS TERRITORIAL

El número estimado de “Main Streets” en los EE. UU. supera las 7.600. Los franquiciados también pueden operar a lo largo de otras carreteras y lugares comunes bien transitados bajo designaciones alternativas.

### TODOS TIENEN UN DISPOSITIVO

Cualquiera que utilice un dispositivo electrónico es un cliente potencial de Click IT. Del mismo modo, todas las organizaciones, desde pequeñas tiendas hasta empresas medianas y grandes oficinas con cientos de empleados, tienen necesidades que Click IT está preparado para abordar.

### VERTICALES PARA TODAS LAS SITUACIONES

Sí, reparamos computadoras y disfrutamos ayudar a los clientes sin cita previa. Sin embargo, nuestras ofertas de servicios son mucho más profundas que esto. Click IT ofrece 12 categorías de soluciones compatibles en 12 industrias. Ya sea que optimice los flujos de trabajo internos, administre redes, impresoras y sistemas POS, o consulte sobre el mantenimiento de

datos y el marketing electrónico, siempre hay una coincidencia entre las necesidades de un cliente y los servicios de Click IT.

### **RESILIENCIA DE DOS PUERTAS Y ESTADO COMERCIAL ESENCIAL**

Click IT ofrece servicios de TI integrales y adaptables en un mercado en rápido crecimiento, lo que nos ayuda a protegernos de los cambios típicos a los que son susceptibles muchas empresas. Como un MSP que también es una tienda minorista, Click IT vende servicios de TI desde dos puertas: una virtual y en línea, la otra para los peatones que pasan y visitan la tienda. Además, la dependencia vital de nuestra economía en TI ha mantenido a Click IT, un negocio esencial, funcionando durante la pandemia de COVID-19.

## **La competencia**

### **REPARACIÓN DE COMPUTADORAS COMPETIDORES**

Muchos de los competidores directos de Click IT son negocios de reparación de computadoras que operan dentro del modelo de reparación. Dado que Click IT también es un MSP, la comparación suele ser tenue. Dicho esto, gran parte del negocio que genera una tienda Click IT comienza a partir de conversaciones iniciadas en el mostrador de reparación de computadoras. A menudo se da el caso de que los negocios propios de ese cliente están al final de la calle y necesitan servicios de TI adicionales o conocen a alguien que los necesita.

### **COMPETIDORES MSP**

Como MSP, Click IT se encuentra en la posición única de ser una tienda minorista física. Esto nos da una ventaja diferencial a la hora de ofrecer servicios gestionados. De todos modos, hay muchos lugares para comprar servicios administrados, desde opciones anónimas en línea hasta grandes proveedores corporativos y proveedores más locales.

## Competitive Advantage

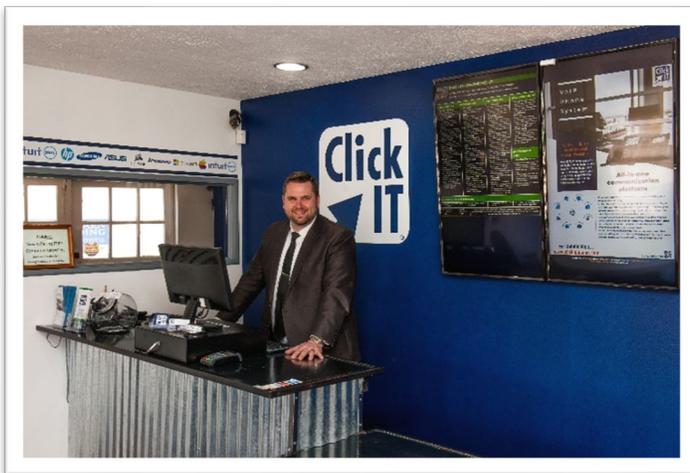
| Key Performance Indicators | Click IT Franchise | Industry Average | Competitor 1 | Competitor 2 | Our KPI Comparison Score   |
|----------------------------|--------------------|------------------|--------------|--------------|--|
| Number of Franchisees      | 4                  | 6                | 240          | 200          | Planned Investment in Marketing<br>Increasing budgets significantly  |
| Rate of Growth             | High               | Low              | High         | High         | Planned Investment in Sales<br>Hiring Sales Manager                  |
| Net Profit Margin          | 35 to 45%          | 1.5 to 1.9%      | 22%          | 15%          | ↑ Strong   |
| Annual Income              | \$160,000          | \$80,000         | \$110,000    | \$90,000     | ↑ Strong   |
| Cost to Open               | Medium             | Medium           | Medium       | Low          | ↔ On Par   |
| Payback Period             | 18 months          | 4 years          | 3 years      | 2 years      | ↑ Strong   |
| Franchise Fee              | \$50,000           | \$30,000         | \$60,000     | \$40,000     | ↔ On Par   |
| Time to Open               | 3 months           | 5 months         | 2 months     | 1 month      | ↔ Average  |
| Training Hours             | 40                 |                  | 118          | 107          | Planned investment in building an Online, Self-Paced Training Course |
| Ongoing Support Level      | High               | Low              | Medium       | Low          | Planned Investment in Support, Hiring Franchisee Support Personnel   |

## ESTRATEGIA DE VENTAS COMPLEMENTARIA

La mejor publicidad es un cliente satisfecho. Entendiendo esto, Click IT está equipado para vender servicios de TI dentro de dos mercados, mercados que generalmente se

conciben como distintos. La reparación de computadoras B2C, las visitas sin cita previa y las visitas a domicilio complementan nuestros ingresos de MSP B2B al generar introducciones y aumentar el conocimiento local de la marca Click IT. Todavía tenemos que encontrar competidores que construyan sus negocios en torno a este modelo de dos puertas.

## Nuestra propuesta única de venta a los clientes



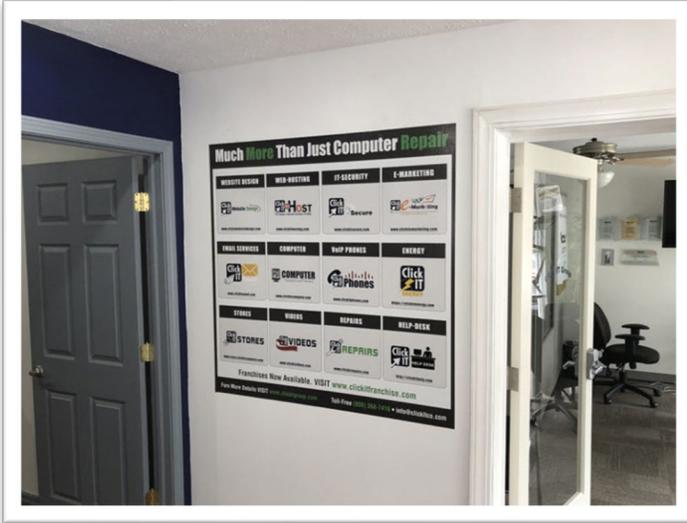
### SOMOS MAS LOCALES

Las tiendas de TI de Click están diseñadas para parecer parte de la comunidad de la que forman parte, estableciéndose siempre como "su departamento de TI local". Las ubicaciones se eligen por su nivel de tráfico de peatones y automóviles, con gran

consideración por la facilidad de acceso y el atractivo de la acera. Usando varias estrategias de marketing orientadas localmente, los locales pronto aprenden a dónde acudir para sus necesidades de TI.

## OFRECEMOS MÁS PRODUCTOS Y SERVICIOS

Click IT ofrece 12 categorías de soluciones de TI en 12 industrias. Este menú de servicios abarca desde el hogar hasta el lugar de trabajo, desde transacciones a pequeña escala hasta proyectos de infraestructura de varias fases.



## SOMOS MÁS DINÁMICOS

Nuestro enfoque de ventas estilo conserje significa que podemos mezclar y combinar servicios de acuerdo con las necesidades particulares de nuestros respectivos clientes. "Su

departamento de TI local" no solo sugiere que sí, estamos a la vuelta de la esquina; también significa que trabajaremos con los clientes para desarrollar soluciones que funcionen para ellos.

# Nuestra propuesta única de franquicia

## SOMOS LA ÚNICA FRANQUICIA MINORISTA DE MSP

Click IT es el único MSP que atiende a los clientes desde un espacio minorista físico. Este formato híbrido de dos puertas nos posiciona de manera única para extender diversos servicios de TI a un flujo constante de consumidores y organizaciones locales en mercados severamente desatendidos.

## OFRECEMOS MÁS ORIENTACIÓN

Los franquiciados reciben 20 horas de capacitación en el aula en la tienda de nuestra empresa y 20 horas de capacitación en el trabajo, tarea por tarea.

Nuestros franquiciados aprenden a trazar un rumbo hacia el crecimiento sostenible y las ganancias mediante el desarrollo de un plan de puesta en marcha. Cuando se trata del éxito de nuestros franquiciados, nuestra línea telefónica siempre está abierta. Un emprendedor en serie, el fundador AL Harlow tiene décadas de experiencia en la creación de negocios y equipos líderes en el espacio de tecnología y TI.



## ENTREGAMOS MEJORES SISTEMAS

Desde 2012, Click IT ha desarrollado sistemas y procedimientos orientados a agilizar las operaciones del día a día. Estos sistemas y procedimientos son indispensables para la ventaja competitiva de Click IT . Como empresa que utilizamos importantes infraestructuras de TI, nuestro objetivo es ejemplificar lo que significa hacer que la TI funcione para una empresa. Por ejemplo, nuestra plataforma "pick it and click it" permite a los franquiciados seleccionar productos y servicios desplazándose a través de una serie de menús, mientras hablan por teléfono o se paran frente al mostrador de un cliente.

## GENERAMOS LOS MÁRGENES MÁS ALTOS

Ofrecer las mejores soluciones de su clase a precios con descuento por volumen es una receta para obtener ganancias. En los últimos años y en el espacio de franquicias de servicios de TI, la tienda de la compañía Click IT ha logrado un EBITA mejor que el promedio en ventas crecientes de una base de clientes en constante expansión. Aumentar los puestos y puntos

finales de MSP para los clientes es fácil cuando tiene sistemas como los de Click IT.

### **SOMOS UNA FRANQUICIA DE FORMATO COMPLETO**

No siempre se da el caso de que los franquiciados obtengan acceso total a todos los materiales de la marca, la experiencia, las relaciones con los proveedores y las estrategias de desarrollo comercial disponibles para el franquiciador, pero eso es lo que ofrecemos.

### **TE AYUDAMOS A CONSEGUIR UN PRÉSTAMO**

La financiación es esencial al comprar una franquicia. Nuestros socios han estado financiando a los empresarios estadounidenses durante más de 35 años, ofreciendo un conjunto de opciones de financiación que abarcan casi todos los tipos de situaciones comerciales.

## **Familiarícese más con Click IT**

### **ESTRUCTURA CORPORATIVA**

Toda la propiedad intelectual de Click IT está licenciada y administrada por Motherboard, Inc., una empresa de franquicias que opera de forma independiente. Por lo tanto, en nuestros documentos legales, verá "Click IT® Franchise by Motherboard, Inc." Alternativamente, "Click IT Group" es simplemente un nombre para todas las entidades involucradas aquí, desde todas las divisiones y tiendas de IP hasta Motherboard, Inc. mismo.

## EQUIPO DE FRANQUICIAS



## RECONOCIMIENTOS Y DISTINCIONES DE LA INDUSTRIA

Click IT recibió una "A" de Franchise Grade. Tenemos una calificación "A+" de BBB y la tienda de nuestra empresa tiene una calificación de Google de 5 estrellas según las reseñas verificadas de los clientes. Además, Click IT ha sido precalificado por el Registro de Franquicias y es una franquicia aprobada en el sitio de registro de franquicias de la SBA. Desde 2012, ofrecemos las mejores soluciones MSP de su clase. Esto significa que nos hemos asociado con los principales proveedores para unir los recursos de TI de nivel empresarial con los clientes que, de otro modo, tendrían dificultades financieras y organizativas para obtener dichos recursos.



## METÓDICO DE CANDIDATURA

En todo momento, los candidatos a franquiciados se mantienen al tanto de su estado y lugar dentro del proceso de candidatura. En todo momento, se alienta a ambas partes a descubrir y evaluar si existe una coincidencia.

## AL ADJUDICARSE UN TERRITORIO

La selección de territorio bien administrada es esencial para una tienda Click IT próspera. Una vez que un candidato ha completado el proceso de candidatura, el candidato se convierte en franquiciado. Así comienza el proceso de adjudicación de territorios. De hecho, encontrar la ubicación adecuada para una tienda Click IT es tan importante que el proceso está dirigido por expertos, socios de Click IT que se especializan en franquicias inmobiliarias.

## LA TIENDA DE LA EMPRESA

Después de haber abierto en 2012 en Main Street en la histórica aldea de Chagrin Falls, Ohio, a unos 30 minutos al este de Cleveland, la tienda de la compañía Click IT ahora monitorea y mantiene miles de terminales, desde computadoras y sitios web

hasta direcciones de correo electrónico y aplicaciones. La tienda de la empresa ha reparado miles de dispositivos personales para nuestros clientes, iniciando conversaciones en el mostrador de POS que a menudo conducen a más negocios y relaciones continuas. Accesible desde la calle con un diseño acogedor, la tienda de la compañía Click IT, que también sirve como sede de Click IT, se anuncia a sí misma en la ciudad en la que prospera. Su plano de planta estandarizado y su interior azul tipo taller enfatizan nuestro espíritu de calle principal. Solicitar productos y servicios de TI en 16 S. Main Street, Chagrin Falls, Ohio, no es muy diferente de solicitar servicios de jardinería en una ferretería o servicios de sastrería y tintorería en una tintorería.



# El proceso de candidatura

## ANTES DE LA CANDIDATURA:

### ✓ **FORMULARIO COMPLETO PARA MANIFESTAR INTERÉS (A)**

Si está leyendo este folleto, es posible que ya haya utilizado este formulario para expresar su interés. Hacerlo es como iniciar una correspondencia sobre el proceso de candidatura.

### ✓ **CONOCER (B)**

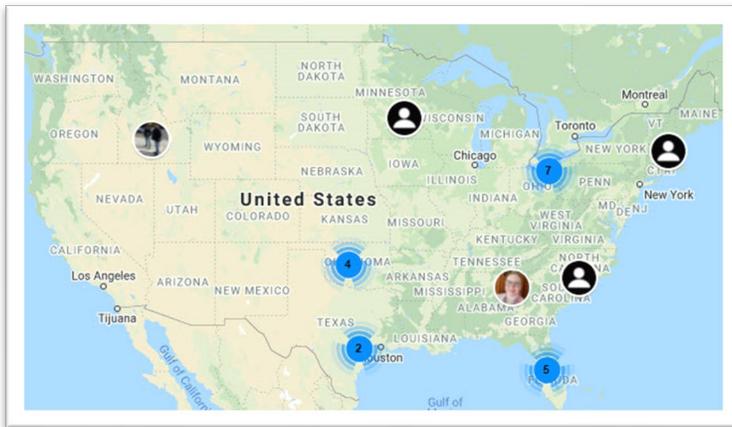
Del mismo modo, si está leyendo este folleto, es posible que ya haya recibido una llamada telefónica para “conocerse”. Dicha llamada telefónica habrá tenido lugar entre un representante de Click IT y usted, el candidato potencial, lo que ayudará a evaluar si hay un ajuste plausible.

### ✓ **PRUEBA DE HABILIDADES Y RASGOS DE PERSONALIDAD (C)**

Realizar esta prueba ayudará a ambas partes a tener una idea de si sus intereses profesionales se alinean con las demandas de administrar un negocio principal de TI orientado a la calle.

### ✓ **SOLICITUD DE CONSIDERACIÓN (D)**

Si aún no lo ha hecho, lo invitaremos a completar esta breve solicitud para que nuestro equipo pueda determinar su inscripción en el proceso de candidatura. En este formulario, se le pedirá que complete cierta información financiera preliminar para que podamos comenzar a evaluar si necesitará financiamiento a través de un corredor.

**FASE 1:****✓ ACEPTACIÓN DEL PROGRAMA DE CANDIDATURA DE FRANQUICIA (E)**

Al inscribirse, se le invitará a registrarse como miembro de nuestro Portal de miembros patentado, donde obtendrá acceso a más información sobre Click IT, información que incluirá las perspectivas financieras de ser propietario de una tienda.

**✓ SIGNO NDA (F)**

Habiendo obtenido acceso al Portal de Miembros, se le inducirá a firmar nuestro NDA para que pueda proceder con la candidatura. Por lo tanto, se le otorgará acceso de seguridad de nivel 2.

**✓ REUNIÓN DE COMPATIBILIDAD DE CONCEPTOS (G)**

Debemos comparar el concepto de negocio particular de Click IT con sus aspiraciones y objetivos. Durante esta reunión de pantalla compartida, los candidatos exitosos volverán a exhibir el interés y la pasión necesarios para administrar un negocio principal de TI orientado a la calle. La autorización de seguridad de nivel 3 se otorga durante esta reunión.

**FASE 2:****✓ COMPLETE Y ENVÍE EL FORMULARIO DE SOLICITUD AVANZADA (H)**

La fase inicial de la candidatura ha terminado. Si se encuentra completando el formulario de solicitud avanzada, en Click IT hemos determinado que posee un serio potencial de franquiciado. Dentro de este formulario, se solicitarán más detalles sobre su perfil financiero. Puede volver a este formulario durante la segunda fase.

### ✓ UN DÍA EN LA VIDA (I)

Esto sirve como un mini seminario sobre cómo operar una tienda Click IT, realizado por teléfono o por videollamada con el gerente de la tienda de la empresa.

### ✓ EXPECTATIVAS MUTUAS (J)

Gut check: aquí revisamos lo que puede esperar de nosotros, el franquiciador, y lo que esperaremos de usted, si se convierte en franquiciado.

### ✓ COMENZAR A ESCRIBIR EL PLAN DE PUESTA EN MARCHA (K)

A estas alturas, habrá estado involucrado en varias discusiones sobre lo que se necesitaría para abrir su propia tienda Click IT. Como tal, querrá comenzar a formar su propio plan de puesta en marcha, teniendo en cuenta todas las plantillas y la orientación que se ofrecen en el Portal de miembros.

### ✓ INICIAR FORMULARIO DE INCORPORACIÓN (L)

Se le animará a comenzar a completar la Sección A del formulario de incorporación. Si su candidatura se cierra, este formulario será necesario para (M). Puede completarlo a medida que avanza en la segunda fase de la candidatura.

### ✓ INTRODUCCIÓN DEL DOCUMENTO (M)

Realizaremos una revisión mutua de los documentos legales de franquicia relevantes para convertirse en franquiciado de Click IT: el Documento de divulgación de franquicia (FDD) y el Acuerdo de franquicia (FA).

### ✓ DOCUMENTOS REVISADOS (N)

Una vez que haya tenido tiempo de revisar el FDD y el FA por su cuenta, volverá a reunirse para otra revisión, esta vez con el Fundador, AL Harlow, para que él pueda responder cualquier pregunta que pueda tener.

### ✓ REVISIÓN DEL PLAN DE PUESTA EN MARCHA (O)

Esta es tanto una revisión del plan de puesta en marcha en el que habrá estado trabajando como una revisión de las tareas que tienen éxito en el cierre. Debemos detallar los costos y compromisos necesarios para adquirir las licencias adecuadas, capacitación, bienes raíces, materiales construidos y otros insumos para la puesta en marcha.

**CIERRE:****✓ FIRMAR DOCUMENTOS Y PAGAR LA TARIFA DE FRANQUICIA (P)**

En este momento, todas las partes deben sentirse cómodas con los términos elaborados en los documentos (cf. (M) y (N)). Todo lo que queda en el proceso de candidatura es que estos formularios estén certificados con las firmas correspondientes y que usted pague la tarifa de franquicia . Una vez que firma y paga, ya no es un candidato sino un franquiciado. Ampliaremos los permisos de su Portal de miembros para que tenga acceso al Portal de tiendas y a nuestra Base de conocimientos, donde, con la máxima autorización de seguridad, encontrará todos los materiales digitales pertinentes para el funcionamiento de su nueva franquicia.

## Antes de abrir su tienda Click IT

**✓ FINALICE SU FORMULARIO DE INCORPORACIÓN (Q)**

Si aún no lo ha hecho (cf. (L)), termine de completar el formulario de incorporación. Este formulario ayudará a organizar y dirigir los requisitos previos para la apertura de su tienda.

**✓ ESTUDIO DEMOGRAFICO (R)**

Junto con la investigación territorial, es crucial estudiar la demografía relevante de un territorio bajo consideración. Una tienda Click IT requiere que un territorio , definido por un radio de 5 millas , tenga al menos 60 000 residentes, 3000 negocios, un hogar mediano de \$65 000 y un valor de unidad de vivienda promedio de \$175 000. Los escaparates potenciales deben ver 5.000 pasajes de automóviles por día.

**✓ TERRITORIO ADJUDICADO (S)**

Una vez que se firman los documentos de la franquicia y se paga la tarifa, comienza el proceso de búsqueda y adjudicación de un territorio. La identificación del territorio y la adquisición de bienes raíces son supervisadas por nuestros socios expertos en franquicias de bienes raíces.

### ✓ COMPLETAR Y ENVIAR ARCHIVOS ADJUNTOS FA (T)

Una vez que se otorga un territorio, debe completar los archivos adjuntos correspondientes en el FA. Estos anexos certifican y garantizan los términos relacionados con su contrato de cesión y arrendamiento de territorio.

### ✓ LIQUIDAR CON FINANCIACIÓN EMPRESARIAL ( U)

Hasta este momento, ha tenido varias conversaciones con nuestros expertos en bienes raíces de franquicias y corredores sobre las necesidades financieras de su negocio. Si necesita un préstamo bancario, el banco necesitará una carta de intención del propietario en este momento.

### ✓ DÍA DEL DESCUBRIMIENTO (V)

Después del cierre, se le invitará a un Discovery Day, durante el cual caminará por una tienda Click IT en funcionamiento y zumbando. Se le animará a escuchar las discusiones que se llevan a cabo entre el personal, participar en las reuniones del día, almorzar y enriquecer su sentido de Click IT, su estrategia de desarrollo de marca nacional, las operaciones diarias de las tiendas, los sistemas, la cultura de la empresa y similares. Además, revisaremos y verificaremos los detalles de su plan de inicio.

### ✓ IMPLEMENTACIÓN Y TIENDA ABIERTA (W)

Es hora de ejecutar tu plan. Eso significará administrar lo construido, contratar a los empleados y poner en marcha los sistemas y, dependiendo de su plan de puesta en marcha, ¡tal vez incluso organizar una fiesta de apertura!

# Preguntas más frecuentes

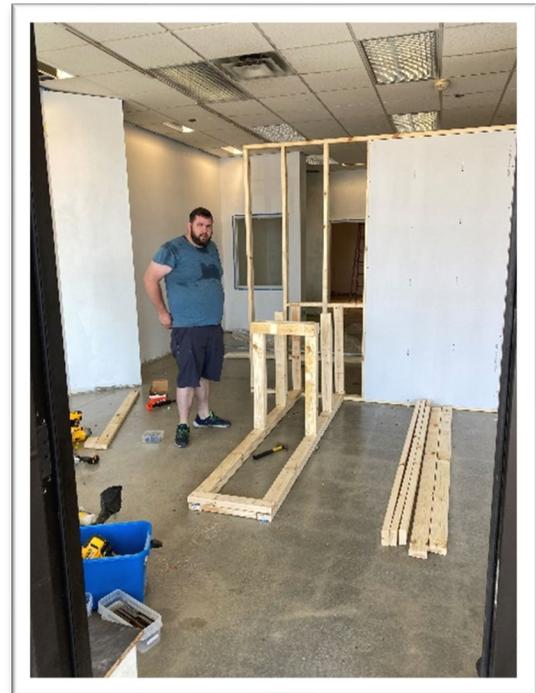
## ¿TENGO QUE SER UN EXPERTO?

Ciertamente no. Sin embargo, preferimos candidatos que planeen operar la tienda Click IT que desean tener. Las brechas de comprensión y perspicacia entre un propietario y los empleados pueden ser una gran carga para el buen funcionamiento de una empresa. Hemos hecho que los sistemas y procedimientos necesarios para operar una tienda Click IT sean lo más accesibles y completos posible. Nuestra plataforma "pick it and click it" es una gran ayuda para aquellos franquiciados menos familiarizados con los entornos técnicos.



## ¿QUÉ IMPLICA UNA EDIFICACIÓN?

Ofrecemos dibujos de SketchUp de accesorios clave de la tienda, como el mostrador de POS y los bancos de trabajo. Con estos planos, los contratistas que contrate podrán construir el interior según las especificaciones. Toda la señalización, toldos, banderas, calcomanías de pared y otras marcas de street-view e interiores se proporcionan en el Portal de tiendas. Los materiales relacionados con la marca exterior serán construidos, erigidos y aplicados por proveedores de letreros, expertos que ayudarán a navegar las regulaciones locales y las asignaciones del municipio correspondiente.



## ¿CUÁNTO DINERO PUEDO GANAR?

Click IT supera a sus competidores en numerosas categorías de servicios de TI. Además, sus ganancias son excepcionalmente altas en comparación con el promedio nacional en todas las oportunidades de franquicia. Una vez que sea admitido en el programa de candidatura, se le otorgará acceso al Portal de Miembros, donde se pondrán a su disposición las cifras operativas y financieras.

## ¿CUÁLES SON LAS RESPONSABILIDADES PRINCIPALES DE UN FRANQUICIADO?

Un franquiciado de Click IT es responsable de operar su negocio. Esto incluye adquirir y hacer crecer una base de clientes, desarrollar estrategias de marketing, implementar nuestro enfoque de ventas estilo conserje al vender servicios de TI, crear un equipo y administrarlo bien. La capacitación y el soporte que Click IT administra a los franquiciados les ayuda a comprender cómo desempeñar todos los roles necesarios.

## ¿Que sigue?



### SOLICITUD COMPLETA DE CONSIDERACIÓN

Aunque este folleto ha sido diseñado para satisfacer muchas de las preguntas que pueda tener sobre ser un franquiciado de Click IT, solo sirve como una introducción. Si lo que ha leído lo emociona y desea postularse como candidato, complete nuestro

[Formulario de solicitud de consideración](#), (C) en la primera fase de nuestro proceso de candidatura.

**GRACIAS POR SU INTERÉS EN CLICK IT**

En Click IT nos gustaría agradecerle por revisar este folleto y considerar lo que Click IT tiene para ofrecer a los posibles franquiciados que buscan poseer y operar un negocio de servicios de TI. Si tiene alguna pregunta o inquietud sobre nuestro proceso de candidatura, utilice la información de contacto a continuación.

---

**HAGA CLIC EN LA TIENDA DE LA EMPRESA Y LA SEDE**

16 S. Main Street  
PO Box 2  
Chagrin Falls, OH 44022

Tienda de la empresa: 1- 440 - 247-4998

Línea Corporativa: 1-800-368-7416

[www.clickitfranchise.com](http://www.clickitfranchise.com)

---

**AVISO LEGAL:** Este folleto no es una oferta para vender una franquicia. Cualquier oferta para vender esta franquicia se realizará mediante un Documento de divulgación de franquicia y solo después del registro de la franquicia Click IT® en cualquier estado que requiera registro antes de la venta.