



Your local IT department.

by Motherboard Inc.
16 S. Main St., P.O. Box 2
Chagrin Falls, OH 44022

1-800-368-7416
www.clickitfranchise.com

C'est quoi ClickIT ?



SOLUTIONS VERTICALISÉES

Click IT est une franchise informatique plein format émergente dont les produits et services transcendent les distinctions typiques de l'industrie. En effet, Click IT est à la fois un magasin de détail et un fournisseur de services gérés (MSP). Nous

réparons les ordinateurs portables et configurons les réseaux, mais nous proposons également une suite robuste de services informatiques au niveau de l'entreprise, permettant aux clients individuels et aux organisations d'accéder à un niveau de solutions de pointe que seules les grandes entreprises peuvent se permettre. Ensemble, ces deux ensembles de services constituent le modèle à deux portes de Click IT.

ÉTHIQUE DE LA RUE PRINCIPALE

Il est important de noter que Click IT niche ses vitrines dans les quartiers et les communautés, les cantons et les pâtés de maisons, s'intégrant au marché environnant et faisant partie de la géographie locale. Nous avons été en mesure de nous adresser à des marchés largement mal desservis en mettant l'accent sur une approche de vente de type conciergerie à partir de ces emplacements de rue principaux.

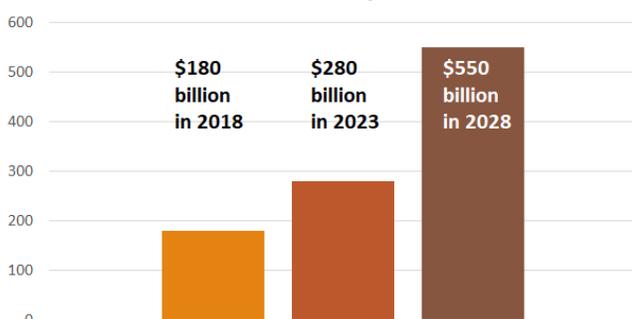
"VOTRE SERVICE INFORMATIQUE LOCAL"

Depuis 2012, le magasin de la société Click IT a prospéré grâce à notre engagement à développer des systèmes et des modèles de revenus rationalisés, intégrés et évolutifs. Après avoir construit une société de services informatiques pas comme les autres, nous avons décidé que Click IT avait un grand potentiel en tant qu'opportunité de franchise de marque

nationale . Le savoir-faire, la propriété intellectuelle et les conseils de développement que Click IT offre désormais à ses franchisés sont inégalés dans leur profondeur et leur valeur concurrentielle.

Le marché

Expected Growth of the Managed IT Services Market (in billions of dollars)



l'industrie aura augmenté de 60 %.

LARGE NICHE TERRITORIALE

Le nombre estimé de « rues principales » aux États-Unis dépasse 7 600. Les franchisés peuvent également opérer le long d'autres routes très fréquentées et de lieux communs sous des désignations alternatives.

TOUT LE MONDE A UN APPAREIL

Toute personne qui utilise un appareil électronique est un client potentiel de Click IT. De même, toutes les organisations, des petits magasins aux moyennes entreprises en passant par les grands bureaux comptant des centaines d'employés, ont des besoins auxquels Click IT est conçu pour répondre.

DES VERTICALES POUR TOUTES LES SITUATIONS

Oui, nous réparons des ordinateurs et aimons aider les clients sans rendez-vous. Cependant, nos offres de services vont beaucoup plus loin que cela. Click IT propose 12 catégories de solutions conformes dans 12 secteurs. Qu'il s'agisse de rationaliser les flux de travail internes, de gérer les réseaux, les

FORTE CROISSANCE

Le marché des fournisseurs de services informatiques est en plein essor. Selon Statista, le marché américain des services informatiques devrait atteindre 411,8 milliards de dollars en 2022. De plus, le secteur devrait doubler d'ici 2027, avec une croissance annuelle à deux chiffres. De 2018 à 2023 seulement,

imprimantes et les systèmes de point de vente, ou de consulter sur la maintenance des données et le marketing électronique, il y a toujours une adéquation entre les besoins d'un client et les services Click IT.

RÉSILIENCE À DEUX PORTES ET STATUT COMMERCIAL ESSENTIEL

Click IT fournit des services informatiques adaptables et complets sur un marché en croissance rapide, nous aidant à nous protéger des fluctuations typiques auxquelles de nombreuses entreprises sont sensibles. En tant que MSP qui est aussi un magasin de détail, Click IT vend des services informatiques à deux portes : l'une virtuelle et en ligne, l'autre pour les piétons qui passent et visitent la devanture. De plus, la dépendance vitale de notre économie à l'égard de l'informatique a permis à Click IT, une entreprise essentielle, de traverser la pandémie de COVID-19.

Le Concours

CONCURRENTS DE RÉPARATION D'ORDINATEURS

concurrents directs de Click IT sont des entreprises de réparation d'ordinateurs opérant selon le modèle vous-cassez-nous-réparons. Parce que Click IT est aussi un MSP, la comparaison est souvent tenue. Cela dit, une grande partie de l'activité générée par un magasin Click IT commence par des conversations initiées au comptoir de réparation d'ordinateurs. Il arrive souvent que les propres entreprises de ces clients se trouvent dans la rue et aient besoin de services informatiques supplémentaires ou connaissent quelqu'un qui en a besoin.

CONCURRENTS MSP

En tant que MSP, Click IT est dans la position unique d'être un magasin de détail physique. Cela nous donne un avantage différentiel lorsqu'il s'agit d'offrir des services gérés. Néanmoins, il existe de nombreux endroits pour acheter des services gérés, des options en ligne anonymes aux grands fournisseurs d'entreprise en passant par les fournisseurs plus locaux.

Competitive Advantage

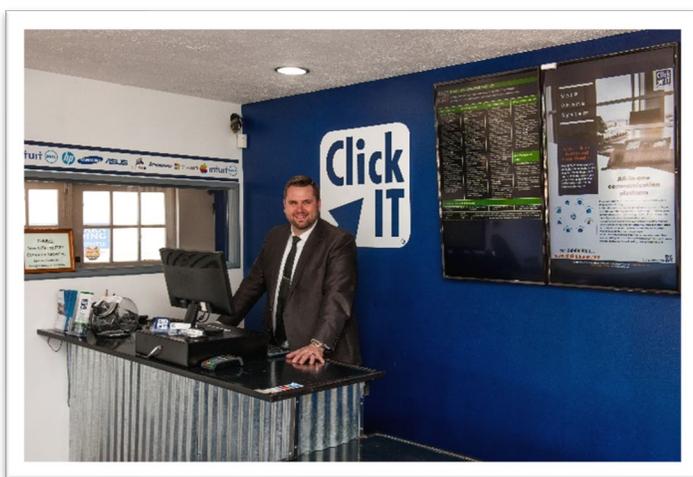
| Key Performance Indicators | Click IT Franchise | Industry Average | Competitor 1 | Competitor 2 | Our KPI Comparison Score |
|----------------------------|--------------------|------------------|--------------|--------------|--|
| Number of Franchisees | 4 | 6 | 240 | 200 | Planned Investment in Marketing Increasing budgets significantly |
| Rate of Growth | High | Low | High | High | Planned Investment in Sales Hiring Sales Manager |
| Net Profit Margin | 35 to 45% | 1.5 to 1.9% | 22% | 15% | ↑ Strong |
| Annual Income | \$160,000 | \$80,000 | \$110,000 | \$90,000 | ↑ Strong |
| Cost to Open | Medium | Medium | Medium | Low | ↔ On Par |
| Payback Period | 18 months | 4 years | 3 years | 2 years | ↑ Strong |
| Franchise Fee | \$50,000 | \$30,000 | \$60,000 | \$40,000 | ↔ On Par |
| Time to Open | 3 months | 5 months | 2 months | 1 month | ↔ Average |
| Training Hours | 40 | | 118 | 107 | Planned investment in building an Online, Self-Paced Training Course |
| Ongoing Support Level | High | Low | Medium | Low | Planned Investment in Support, Hiring Franchisee Support Personnel |

STRATÉGIE COMMERCIALE COMPLÉMENTAIRE

La meilleure publicité est un client satisfait. Comprenant cela, Click IT est équipé pour vendre des services informatiques au sein de deux marchés, marchés généralement

conçus comme distincts. La réparation d'ordinateurs B2C, les visites sans rendez-vous et les visites à domicile complètent nos revenus MSP B2B en générant des présentations et en augmentant la notoriété locale de la marque Click IT. Nous n'avons pas encore trouvé de concurrents construisant leur entreprise autour de ce modèle à deux portes.

Notre proposition de vente unique aux clients



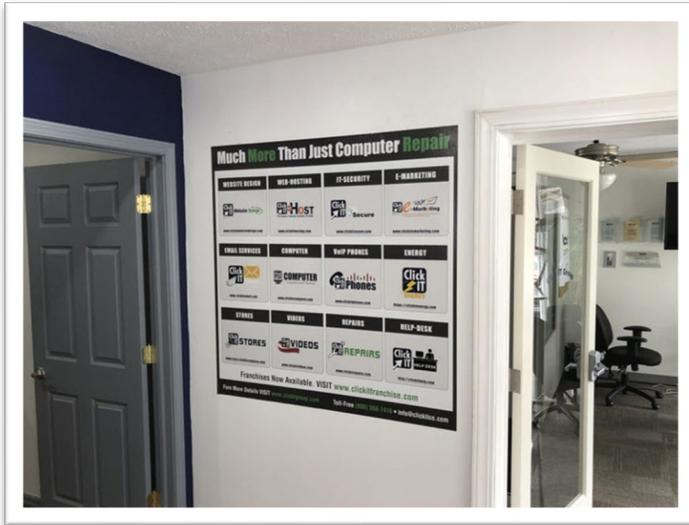
NOUS SOMMES PLUS LOCAUX

Les magasins Click IT sont conçus pour ressembler à une partie de la communauté dont ils font partie, s'établissant toujours comme "votre service informatique local". Les emplacements sont choisis en fonction de leur niveau de circulation piétonne et automobile,

en tenant compte de la facilité d'accès et de l'attrait du trottoir. En utilisant diverses stratégies de marketing orientées vers le local, les habitants apprennent rapidement à qui s'adresser pour leurs besoins informatiques.

NOUS OFFRONS PLUS DE PRODUITS ET SERVICES

Click IT propose 12 catégories de solutions informatiques dans 12 secteurs.



Ce menu de services s'étend du domicile au lieu de travail, des transactions à petite échelle aux projets d'infrastructure en plusieurs phases.

NOUS SOMMES PLUS DYNAMIQUES

Notre approche de vente de type conciergerie signifie que nous pouvons mélanger et assortir les services en fonction des besoins particuliers de nos clients

respectifs. « Votre service informatique local » ne signifie pas simplement que, oui, nous sommes juste au coin de la rue ; cela signifie également que nous travaillerons avec les clients pour développer des solutions qui fonctionnent pour eux.

Notre proposition de franchise unique

NOUS SOMMES LA SEULE FRANCHISE MSP DE DÉTAIL

Click IT est le seul MSP à servir les clients à partir d'un espace de vente physique. Ce format hybride à deux portes nous positionne de manière unique pour étendre divers services informatiques à un flux constant de consommateurs et d'organisations locales sur des marchés très mal desservis.

NOUS OFFRONS PLUS DE CONSEILS

Les franchisés reçoivent 20 heures de formation en classe dans notre magasin d'entreprise et 20 heures de formation en cours d'emploi, tâche par tâche. Nos franchisés apprennent à tracer la voie vers une croissance et des bénéfices durables grâce à l'élaboration d'un plan de démarrage. Lorsqu'il s'agit du succès de nos franchisés, notre ligne téléphonique est toujours ouverte. Entrepreneur en série, le fondateur AL Harlow a des décennies d'expérience dans la création d'entreprises et la direction d'équipes dans le domaine de la technologie et de l'informatique.



NOUS FOURNISSONS DE MEILLEURS SYSTÈMES

Depuis 2012, Click IT a développé des systèmes et des procédures visant à rationaliser les opérations quotidiennes. Ces systèmes et procédures sont indispensables à l'avantage concurrentiel de Click IT. En tant qu'entreprise utilisant nous-mêmes des infrastructures informatiques importantes, nous visons à illustrer ce que signifie faire fonctionner l'informatique pour une entreprise. Par exemple, notre plate-forme « choisissez-le et cliquez dessus » permet aux franchisés de sélectionner des produits et services en parcourant une série de menus, tout en étant au téléphone ou en face d'un client face au comptoir.

NOUS GÉNÉRONS LES MARGES LES PLUS ÉLEVÉES

Offrir les meilleures solutions de leur catégorie à des prix réduits sur volume est une recette pour le profit. Au cours des dernières années et dans le domaine des franchises de services informatiques, le magasin de la société Click IT a réalisé un EBITA supérieur à la moyenne grâce à la croissance des ventes d'une clientèle en constante expansion. Augmenter les points de

terminaison et les sièges MSP pour les clients est facile lorsque vous disposez de systèmes comme ceux de Click IT.

NOUS SOMMES UNE FRANCHISE PLEIN FORMAT

Ce n'est pas toujours le cas que les franchisés obtiennent un accès complet à tous les matériaux de marque exclusifs, à l'expertise, aux relations avec les fournisseurs et aux stratégies de développement commercial disponibles pour le franchiseur, mais c'est ce que nous offrons.

NOUS VOUS AIDONS À OBTENIR UN PRÊT

Le financement est essentiel lors de l'achat d'une franchise. Nos partenaires financent les entrepreneurs américains depuis plus de 35 ans, offrant une suite d'options de financement couvrant presque tous les types de situations commerciales.

Familiarisez-vous avec Click IT

STRUCTURE D'ENTREPRISE

Toute la propriété intellectuelle de Click IT est sous licence et gérée par Motherboard, Inc., une société franchisée indépendante. Ainsi, sur nos documents juridiques, vous verrez "Click IT® Franchise by Motherboard, Inc." Alternativement, "Click IT Group" est simplement un nom pour toutes les entités impliquées ici, de toutes les divisions et magasins IP à Motherboard, Inc. elle-même.

ÉQUIPE FRANCHISE



DISTINCTIONS ET DISTINCTIONS DE L'INDUSTRIE

Click IT a reçu un « A » de Franchise Grade. Nous avons une note "A+" du BBB et notre magasin d'entreprise a une note Google 5 étoiles à partir des avis clients vérifiés. De plus, Click IT a été pré-qualifié par le registre des franchises et est une franchise approuvée sur le site du registre des franchises SBA. Depuis 2012, nous proposons les meilleures solutions MSP. Cela signifie que nous nous sommes associés aux meilleurs fournisseurs pour faire correspondre les ressources informatiques au niveau de l'entreprise avec les clients qui, autrement, auraient du mal financièrement et organisationnellement à obtenir de telles ressources.



PROCESSUS DE CANDIDATURE MÉTHODIQUE

A tout moment, les candidats franchisés sont informés de leur statut et de leur place dans le processus de candidature. Tout au long, les deux parties sont encouragées à découvrir et à évaluer s'il y a une correspondance.

SUR L'ATTRIBUTION D'UN TERRITOIRE

Une sélection de territoire bien gérée est essentielle à la prospérité d'un magasin Click IT. Une fois qu'un candidat a terminé le processus de candidature, le candidat devient franchisé. Ainsi commence le processus d'attribution du territoire. En effet, trouver l'emplacement approprié pour un magasin Click IT est si important que le processus est mené par des experts, des partenaires Click IT spécialisés dans l'immobilier en franchise.

LE MAGASIN DE L'ENTREPRISE

Ouvert en 2012 sur Main Street dans le village historique de Chagrin Falls, dans l'Ohio, à environ 30 minutes à l'est de Cleveland, le magasin de la société Click IT surveille et gère désormais des milliers de terminaux, des ordinateurs et sites Web aux



adresses e-mail et applications. Le magasin de l'entreprise a réparé des milliers d'appareils personnels pour nos clients, entamant des conversations à travers le comptoir du point de vente qui mènent souvent à plus d'affaires et à des relations continues. Accessible depuis la rue avec un design invitant, le magasin de la société Click IT, faisant également office de siège social de Click IT, s'annonce à la ville dans laquelle il prospère. Son plan d'étage standardisé et son intérieur bleu aux allures d'atelier soulignent notre philosophie de la rue principale. La commande de produits et services informatiques au 16 S. Main Street, Chagrin Falls, Ohio, n'est pas très différente de la commande de services d'aménagement paysager dans une quincaillerie ou de services de couture et de nettoyage à sec dans un pressing.

Le processus de candidature

AVANT CANDIDATURE :

✓ **REEMPLIR LE FORMULAIRE POUR MANIFESTER SON INTÉRÊT (A)**

Si vous lisez cette brochure, vous avez peut-être déjà utilisé ce formulaire pour manifester votre intérêt. C'est ainsi qu'est initiée une correspondance sur le processus de candidature.

✓ **FAIRE CONNAISSANCE (B)**

De même, si vous lisez cette brochure, vous avez peut-être déjà reçu un coup de fil « pour faire connaissance ». Un tel appel téléphonique aura eu lieu entre un représentant de Click IT et vous, le candidat potentiel, aidant à évaluer s'il y a une adéquation plausible.

✓ **TEST DE COMPÉTENCES ET DE TRAITS DE PERSONNALITÉ (C)**

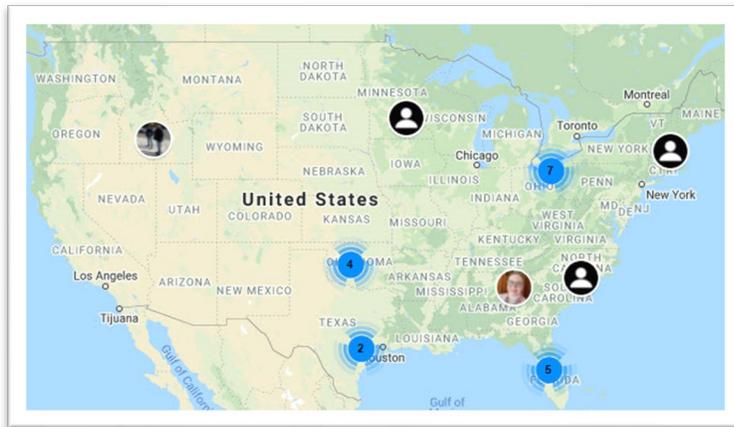
Passer ce test aidera les deux parties à déterminer si vos intérêts professionnels correspondent aux exigences de la gestion d'une entreprise informatique orientée vers la rue principale.

✓ **DEMANDE DE CONSIDÉRATION (D)**

Si vous ne l'avez pas déjà fait, nous vous inviterons à remplir cette brève candidature afin que notre équipe puisse déterminer votre inscription au processus de candidature. Dans ce formulaire, il vous sera demandé de fournir des informations financières préliminaires afin que nous puissions commencer à évaluer si vous aurez besoin de financement par l'intermédiaire d'un courtier.

LA PHASE 1:

✓ ACCEPTATION DU PROGRAMME DE CANDIDATURE À LA FRANCHISE (E)



Lors de votre inscription, vous serez invité à vous inscrire en tant que membre de notre portail exclusif des membres, où vous aurez accès à plus d'informations sur Click IT, des informations qui incluront les perspectives financières de posséder un magasin.

✓ SIGNE NDA (F)

Après avoir accédé au portail des membres, vous serez amené à signer notre NDA afin que vous puissiez procéder à la candidature. Vous bénéficiez ainsi d'un accès sécurisé de niveau 2.

✓ RÉUNION DE COMPATIBILITÉ DE CONCEPT (G)

Nous devons comparer le concept d'entreprise particulier de Click IT avec vos aspirations et vos objectifs. Au cours de cette réunion de partage d'écran, les candidats retenus montreront à nouveau l'intérêt et la passion nécessaires pour diriger une entreprise informatique axée sur la rue principale. L'habilitation de sécurité de niveau 3 est accordée lors de cette rencontre.

PHASE 2:

✓ REMPLIR ET SOUMETTRE LE FORMULAIRE D'APPLICATION AVANCÉ (H)

La phase initiale de candidature est terminée. Si vous vous retrouvez à remplir le formulaire de demande avancé, chez Click IT, nous avons déterminé que vous possédez un sérieux potentiel de franchisé. Dans ce formulaire, des détails supplémentaires concernant votre profil financier

vous seront demandés. Vous pouvez revenir à ce formulaire tout au long de la deuxième phase.

✓ UN JOUR DANS LA VIE (I)

Il s'agit d'un mini-séminaire sur l'exploitation d'un magasin Click IT, organisé par téléphone ou par appel vidéo avec le responsable du magasin de l'entreprise.

✓ ATTENTES MUTUELLES (J)

Gut check : ici, nous passons en revue ce que vous pouvez attendre de nous, le franchiseur, et ce que nous attendrons de vous, si vous devenez franchisé.

✓ COMMENCER À RÉDIGER LE PLAN DE DÉMARRAGE (K)

À ce jour, vous aurez été impliqué dans plusieurs discussions sur ce qu'il faudrait pour ouvrir votre propre magasin Click IT. En tant que tel, vous voudrez commencer à former votre propre plan de démarrage, en tenant compte de tous les modèles et conseils proposés dans le portail des membres.

✓ INITIER LE FORMULAIRE D'INTÉGRATION (L)

Vous serez encouragé à commencer à remplir la section A du formulaire d'intégration. Si votre candidature arrive à échéance, ce formulaire sera nécessaire pour (M). Vous pouvez le remplir au fur et à mesure que vous progressez dans la deuxième phase de candidature.

✓ PRÉSENTATION DU DOCUMENT (M)

Nous procéderons à un examen mutuel des documents juridiques de la franchise pertinents pour devenir un franchisé Click IT : le document d'information sur la franchise (FDD) et le contrat de franchise (FA).

✓ DOCUMENTS REVISITÉS (N)

Une fois que vous aurez eu le temps d'examiner le FDD et le FA par vous-même, vous vous réunirez à nouveau pour un autre examen, cette fois avec le fondateur, AL Harlow, afin qu'il puisse répondre à toutes vos questions.

✓ RÉVISION DU PLAN DE DÉMARRAGE (O)

Il s'agit à la fois d'un examen du plan de démarrage sur lequel vous aurez travaillé et d'un examen des tâches qui succèdent à la clôture. Nous devons détailler les coûts et les engagements nécessaires à l'acquisition des licences

appropriées, de la formation, de l'immobilier, des matériaux construits et d'autres intrants de démarrage.

FERMETURE:

✓ SIGNER DES DOCUMENTS ET PAYER LES FRAIS DE FRANCHISE (P)

À ce moment, toutes les parties doivent se sentir à l'aise avec les termes élaborés dans les documents (cf. (M) et (N)). Tout ce qui reste dans le processus de candidature est que ces formulaires soient certifiés avec les signatures appropriées et que vous payiez les frais de franchise . Une fois que vous avez signé et payé, vous n'êtes plus un candidat mais un franchisé. Nous augmenterons les autorisations de votre portail des membres afin que vous ayez accès au portail des magasins et à notre base de connaissances, où, avec l'autorisation de sécurité la plus élevée, vous trouverez tous les documents numériques pertinents pour le fonctionnement de votre nouvelle franchise.

Avant d'ouvrir votre boutique Click IT

✓ FINALISER VOTRE FORMULAIRE D'INTÉGRATION (Q)

Si vous ne l'avez pas déjà fait (cf. (L)), terminez de remplir le formulaire d'intégration. Ce formulaire vous aidera à organiser et à diriger les prérequis menant à l'ouverture de votre magasin.

✓ ÉTUDE DÉMOGRAPHIQUE (R)

Parallèlement à la recherche territoriale, l'étude de la démographie pertinente d'un territoire considéré est cruciale. Un magasin Click IT exige qu'un territoire - défini par un rayon de 5 miles - ait au moins 60 000 résidents, 3 000 entreprises, un ménage moyen de 65 000 \$ et une valeur moyenne d'unité de logement de 175 000 \$. Les vitrines potentielles doivent voir 5 000 passages automobiles par jour.

✓ TERRITOIRE ATTRIBUÉ (S)

Une fois les documents de franchise signés et les frais payés, le processus de recherche et d'attribution d'un territoire commence. L'identification du territoire et l'acquisition immobilière sont toutes deux supervisées par nos partenaires experts en immobilier de franchise.

✓ REMPLIR ET SOUMETTRE LES PIÈCES JOINTES FA (T)

Une fois qu'un territoire est attribué, vous devez remplir les pièces jointes appropriées dans le FA. Ces annexes certifient et garantissent les conditions liées à votre contrat de cession de territoire et de bail.

✓ RÉGLER AVEC LE FINANCEMENT DE L'ENTREPRISE (U)

Jusqu'à présent, vous avez eu plusieurs discussions avec nos experts et courtiers immobiliers franchisés au sujet des besoins financiers de votre entreprise. Si vous avez besoin d'un prêt bancaire, la banque aura besoin d'une lettre d'intention du propriétaire à ce stade.

✓ JOURNÉE DÉCOUVERTE (V)

Après la fermeture, vous serez convié à une Journée Découverte, au cours de laquelle vous déambulerez dans une boutique Click IT qui tourne et bourdonne. Vous serez encouragé à écouter les discussions tenues entre le personnel, à assister aux réunions de la journée, à déjeuner et à enrichir votre sens de Click IT, sa stratégie de développement de marque nationale, les opérations quotidiennes du magasin, les systèmes, la culture d'entreprise, etc. De plus, nous examinerons et vérifierons les détails de votre plan de démarrage.

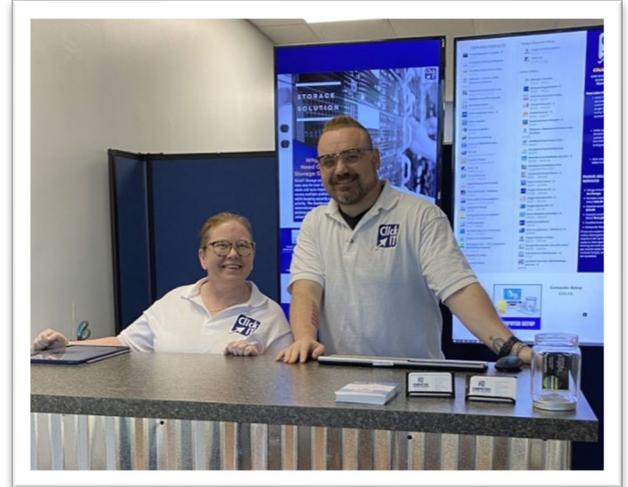
✓ MISE EN ŒUVRE ET MAGASIN OUVERT (W)

Il est temps d'exécuter votre plan. Cela impliquera de gérer la construction, d'embaucher les employés et de mettre les systèmes en place et de les faire fonctionner - et, selon votre plan de démarrage, peut-être même d'organiser une fête d'ouverture !

FAQ

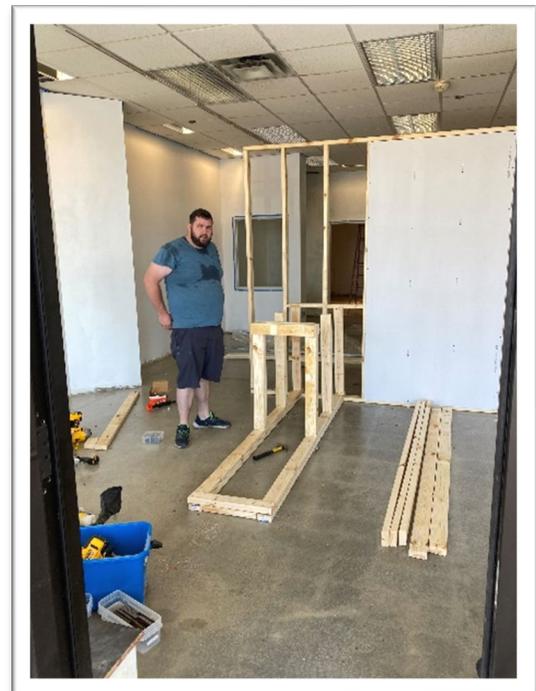
DOIS-JE ÊTRE UN EXPERT ?

Certainement pas. Cependant, nous préférons les candidats qui envisagent d'exploiter le magasin Click IT qu'ils souhaitent posséder. Les écarts de compréhension et de perspicacité entre un propriétaire et les employés peuvent grandement entraver le bon fonctionnement d'une entreprise. Nous avons rendu les systèmes et les procédures nécessaires à la gestion d'un magasin Click IT aussi accessibles et complets que possible. Notre plateforme "choisissez et cliquez dessus" est une aubaine pour les franchisés moins familiers avec les environnements techniques.



EN QUOI CONSISTE UN BUILD-OUT ?

Nous proposons des dessins SketchUp des principaux équipements du magasin, tels que le comptoir du point de vente et les établis. Avec ces plans, les entrepreneurs que vous embaucherez pourront construire l'intérieur selon vos spécifications. L'ensemble de la signalisation, des auvents, des drapeaux, des décalcomanies murales et d'autres images de rue et de l'image de marque intérieure sont fournis sur le portail des magasins. Les matériaux relatifs à l'image de marque extérieure seront construits, érigés et appliqués par des vendeurs de panneaux, des experts qui



aideront à naviguer dans les réglementations locales et les allocations de la municipalité concernée.

COMBIEN D'ARGENT PUIS-JE GAGNER?

Click IT surpasse ses concurrents dans de nombreuses catégories de services informatiques. De plus, ses revenus sont exceptionnellement élevés par rapport à la moyenne nationale pour les opportunités de franchise. Une fois admis au programme de candidature, vous aurez accès au portail des membres, où les chiffres opérationnels et financiers seront mis à votre disposition.

QUELLES SONT LES PRINCIPALES RESPONSABILITÉS D'UN FRANCHISÉ ?

Un franchisé Click IT est responsable de l'exploitation de son entreprise. Cela comprend l'acquisition et la croissance d'une clientèle, l'élaboration de stratégies de marketing, la mise en œuvre de notre approche de vente de type conciergerie lors de la vente de services informatiques, la constitution d'une équipe et la bonne gestion de cette équipe. La formation et le soutien que Click IT administre aux franchisés les aide à comprendre comment remplir tous les rôles nécessaires.

Et après?



REMPLIR LA DEMANDE DE CONSIDÉRATION

Bien que cette brochure ait été conçue pour répondre à de nombreuses questions que vous pourriez vous poser sur le fait d'être un franchisé Click IT, elle ne sert qu'à titre d'introduction. Si ce que vous avez lu vous passionne et que vous souhaitez poursuivre

vos candidatures, veuillez remplir notre [formulaire de demande de](#)

considération, (C) dans la première phase de notre processus de candidature.

MERCI DE VOTRE INTÉRÊT POUR CLICK IT

Chez Click IT, nous tenons à vous remercier d'avoir examiné cette brochure et d'avoir considéré ce que Click IT a à offrir aux franchisés potentiels qui souhaitent posséder et exploiter une entreprise de services informatiques. Si vous avez des questions ou des préoccupations concernant notre processus de candidature, utilisez les coordonnées ci-dessous.

CLICK IT MAGASIN D'ENTREPRISE ET SIÈGE SOCIAL

16 S. Main Street

PO Box 2

Chagrin Falls, OH 44022

Magasin de l'entreprise : 1- 440 - 247-4998

Ligne corporative : 1-800-368-7416

www.clickitfranchise.com

MENTIONS LÉGALES : Cette brochure n'est pas une offre de vente de franchise. Toute offre de vente de cette franchise sera faite par un Document de Divulgence de Franchise et uniquement après l'enregistrement par Click IT® Franchise dans tout état nécessitant un enregistrement avant la vente.